

# ビジネスの運命を左右する 値決め技術



商品の値決めや値上げを実施する際のポイントを「顧客心理」から紐解き、多数の事例とともにご紹介します！

ポイント

- 正しい値決めステップ
- 個別単価と顧客単価を意識
- 商品単価の「値上げ」を執行するには
- 「どう売るか」よりも「いくらで売るか」

開催日時 令和6年3月21日(木) 18:00 ~ 20:00

開催場所 江津商工会議所 2階研修室 (江津市嘉久志町2306-4)

特典 ご希望の方は翌日3/22午前中に開催される「事業承継相談会」で問題解決に向け個別サポートを行います。お気軽にご活用ください。

講師



村上弘基氏

- Team経営参謀代表
- 独立行政法人 中小企業基盤整備機構  
中国本部 中小企業アドバイザー

受講料  
無料

定員  
20名

昭和58年、広島銀行に入行。各支店・融資審査部を経て、平成9年に日本で最初の企業再生チームを立ち上げる。以降、企業コンサル・プライベートバンカー・事業承継コンサル等のコンサルティング業務に専任し全体統括責任者として約300社に対応（在籍中は、税理士事務所・経営研究所・取引先を含め数十社への出向経験あり）

3/21 セミナー申込書

FAX・お電話・右のリンク先、いずれからもお申込みいただけます。

☎0855-52-2268 FAX:0855-52-1369



連絡先	住所 〒 -	
	TEL ( ) -	FAX ( ) -
	メール @	
参加者	フリガナ 氏名	事業所名
個別相談会	<input type="checkbox"/> 希望する（相談時間は後日連絡いたします。） <input type="checkbox"/> 希望しない	

※ 記載された個人情報は、本セミナー以外の目的では一切使用しません。

<申込期限：3月15日(金)>